

Battlecard **CCV Base Next**

Stationäres Zahlungsterminal für hohe Kundenfrequenz und schnelle Transaktionen

Für Unternehmen, die auf Zuverlässigkeit, Tempo und Stabilität im stationären Betrieb setzen.

Wichtigste Produktvorteile

01 Robustes Design:

entwickelt für den stationären Einsatz mit Fokus auf Zuverlässigkeit und Langlebigkeit, ideal für anspruchsvolle Umgebungen

03 Effiziente Zahlungsabwicklung:

unterstützt Kredit- und Debitkarten sowie kontaktlose Zahlungen – für schnelle und bequeme Transaktionen

05 Cashback-Funktion:

Kunden können beim Bezahlen zusätzlich Bargeld abheben – das erhöht die Kundenbindung

02 Einfache Integration:

kompatibel mit bestehenden/der Kassensystemen und Infrastruktur, auch WLAN, ermöglicht reibungslosen Betrieb ohne komplexe Anpassungen

04 Viele Integrationen:

Mehr als 200 bestehende Kassenanbindungen (z. B. APRO, Speedy, Melzer, Eucasoft)



Zielgruppe: Einzelhändler, Gastronomen, Dienstleister mit Fokus auf stationäre Zahlungslösungen

Funktion: stationäres Zahlungsterminal, das Kredit- und Debitkartenzahlungen, kontaktlose Zahlungen und mobile Wallets (z.B. Apple Pay, Google Pay) unterstützt, Cashback (Bargeldauszahlung) für Kunden

Sicherheit: PCI PTS 6.x zertifiziert, mit modernster Verschlüsselungstechnologie für höchste Datensicherheit

Technologie: modernes POS-Terminal, ausgestattet mit NFC, EMV und Bondrucker

Häufigste Einwände & Antworten

1. „Warum sollte ich das CCV A920Pro verwenden?“

- o **Antwort:** Das CCV Base Next kombiniert Geschwindigkeit und Qualität in einem kompakten Terminal. Mit integriertem Bondrucker und flexibler WiFi- oder LAN-Funktionalität lässt es sich problemlos an jeder Kasse platzieren.

2. „Ist die Anbindung an mein bestehendes Kassensystem möglich?“

- o **Antwort:** Das CCV Base Next ist mit einer Vielzahl von Kassensystemen kompatibel und kann einfach über LAN oder WLAN integriert werden. Dank standardisierter Schnittstellen erfolgt die Anbindung schnell und unkompliziert.

3. „Ist das Terminal schwer zu bedienen?“

- o **Antwort:** Das CCV Base Next verfügt über ein großes 4-Zoll-Farbdisplay und eine intuitive Benutzeroberfläche, die eine einfache und unkomplizierte Bedienung ermöglicht.

Wettbewerbsanalyse

Payone

- **Stärken:** Breites Lösungsportfolio, Omnichannel-Ansatz, gute Kassenintegration, Flat-Angebote
- **Schwächen:** Langsam (Neuverträge, Kündigungen), lange Laufzeiten (häufig 48 - 60 Monate)
- **Einordnung:** Leistungsstark, eher für größere Händler

Nexi

- **Stärken:** Stark im DACH-Raum, viele Zahlungsarten
- **Schwächen:** Kaum individuelle Lösungen möglich, schlechter Kundenservice
- **Einordnung:** Etabliert, Fokus auf Standard-Setups

Unzer

- **Stärken:** Skalierbare Payment-Lösungen, gute Integrationen
- **Schwächen:** Viele versteckte Kosten (langes, unübersichtliches PLV), schlechter Kundenservice
- **Einordnung:** Omnichannel-Fokus, weniger spezialisiert auf Terminals

SumUp

- **Stärken:** All-in-One-Lösung (Kasse, Terminal & App), sehr einfache Anmeldung (Start unter Vorbehalt ohne KYC), transparente Preise, günstig für Start-ups
- **Schwächen:** Schlechter Kundenservice
- **Einordnung:** Einstiegslösung für Kleinsthändler

Flatpay

- **Stärken:** Flat-Fee-Modell (einfaches Pricing – nur Disagio, keine Transaktionsgebühren, keine Terminalmiete), digitaler Fokus, komplette Lösung (Kasse und Kartenterminal)
- **Schwächen:** Häufige Ausfälle, eingeschränktes Leistungsportfolio, keine girocard-Akzeptanz, schlechter Kundenservice
- **Einordnung:** Preisgetrieben (lohnt sich nur bei kleineren Umsätzen und geringen Umsätzen), kaum Differenzierung über Produktqualität

Verkaufstipps

- ✓ **Betonen der Vielseitigkeit:** Heben Sie hervor, dass das CCV Base Next eine optimale Lösung für alle Branchen ist – von Einzelhandel bis Gastronomie – dank Unterstützung aller gängigen Zahlungsmethoden und einfacher Integration in bestehende Kassensysteme.
- ✓ **Sicherheitsvorteile hervorheben:** Unterstreichen Sie, dass das Terminal die neuesten Sicherheitsstandards erfüllt – für ein hohes Maß an Vertrauen und Schutz.
- ✓ **Flexibilität und Effizienz ansprechen:** Erklären Sie, dass die Anbindung über LAN oder WLAN maximale Flexibilität ermöglicht und schnelle Transaktionen garantiert – ideal für viel Kundenverkehr.
- ✓ **Langfristige Investition verdeutlichen:** Argumentieren Sie, dass das langlebige Design und die Zukunftsfähigkeit des Geräts für Nachhaltigkeit sorgen.